

Turkey

发掘潜力

2023年3月13-17日

分销商活动日 (线上)

BUSINESS CONNECT PROGRAM



2023年3月16-18日

土耳其伊斯坦布尔医疗展览会现场展会



2023年3月20日-2023年4月3日

线上交流日

BUSINESS CONNECT PROGRAM



30 years
expomed
eurasia
HYBRID+

欧亚领先
医疗展会



欢迎访问我们的网站!

www.expomedistanbul.com

关注我们 / expomedeurasia



Reed | TÜYAP
Reed Tüyap Fuarçılık A.Ş.

土耳其伊斯坦布尔医疗 展览会的30年

土耳其伊斯坦布尔医疗展览会已经连续举办29届，已经成为土耳其乃至整个欧亚地区领先的医疗贸易展会，也使得伊斯坦布尔成为来自世界各地的医疗保健专业人士的终极商业中心，每年接待数百家展商和数万名观众。

土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是世界上第一个利用最先进的电子解决方案，超越传统的面对面交流方式，采用混合贸易展会形式的贸易展。除了现场活动的优势之外，**土耳其伊斯坦布尔医疗展览会**还通过“**商务联系计划**”数字平台为展商和观众提供在线交流的机会。

2023年，土耳其历史最长、也是唯一的医疗贸易博览会将迎来第30届展会，其使命是探索医疗保健的未来。

支持单位



Reed Tüyap Fuarçılık A.Ş.



医疗行业开展业务的
优质平台

作为欧亚大陆中部的首个医疗展会，土耳其伊斯坦布尔医疗展览会每年在伊斯坦布尔举办，将土耳其医疗行业、医疗保健行业和相邻新兴欧亚市场的供应商和关键决策者汇聚至此。土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是医院和医疗设备、医疗器械和医疗技术行业必不可少的领先展会，连接欧亚大陆中部日益发展的医疗行业。土耳其伊斯坦布尔医疗展览会已成为巴尔干半岛、独联体、北非和中东医疗行业代表的战略交汇点。



地点



TÜYAP会展中心

Cumhuriyet Mahallesi Eski Hadımköy Yolu
Caddesi 9/1, 34500
Büyüçekmece, ISTANBUL

时间

2023年3月16-17日：10.00 -18.00

2023年3月18日：10.00 -17.00

在线活动日程

BUSINESS CONNECT
PROGRAM

2023年3月13-17日

分销商活动日

2023年3月20日-2023年4月3日

线上交流日

583

参展企业

387

国内展商

196

国际现场和线上展商，来自31个国家

18.752

国内观众

4.932

国际观众，来自119个国家

✓ 建立关系，拓展业务

✓ 通往新市场的大门

✓ 广泛的产品和服务范围

✓ 创新

BUSINESS CONNECT
PROGRAM

分销商活动日
2022年3月14-18日

(' 0 +*) /

+0,

2022年线上B2B活动数据

((' +

200+次视频通话



线上交流日
2022年3月21日-4月4日

(' ') // '

+0,

+ ' ' +

/ - ,

*线上交流日仅采用短信方式。

为何选择土耳其和欧亚大陆？



对希望探索新市场和扩张新地区的公司而言，土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是通往新市场和新地区的大门。

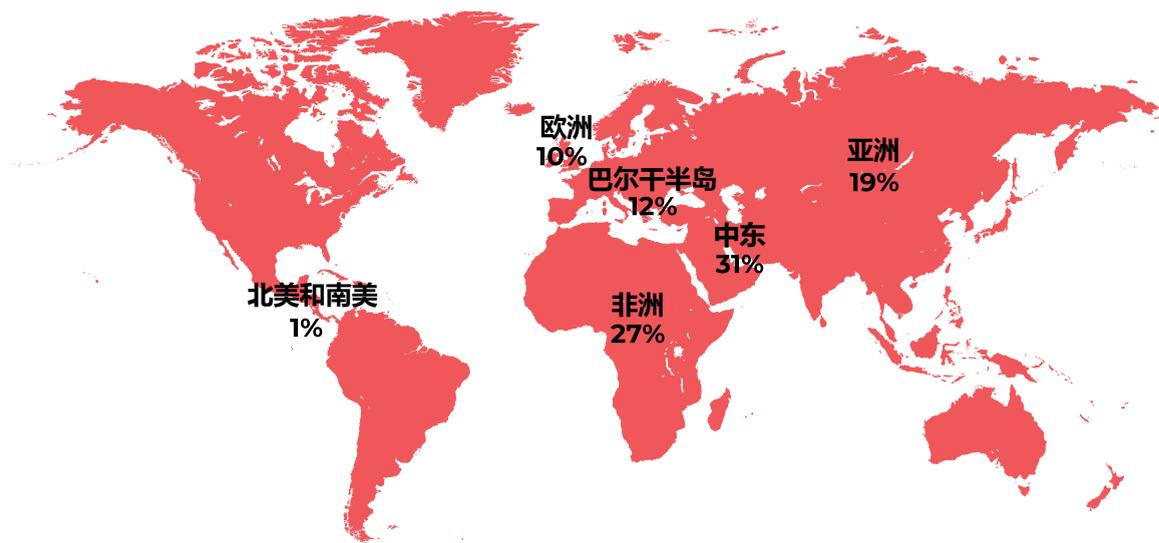


- 中欧亚医疗行业发展潜力巨大。中欧亚医疗保健总支出超5000亿美元。
- 来自巴尔干半岛、高加索、俄罗斯、西亚和中亚、中东和北非等国家的观众成为了参观土耳其伊斯坦布尔医疗展览会的最大买家群体。
- 由于周边欧亚大陆国家的购买力、文化纽带和商业潜力，为土耳其医疗保健行业提供了最重要的市场。
- 欧亚大陆的发展需求旺盛，使得土耳其伊斯坦布尔医疗展览会成为建立业务关系和创造机遇的重要国际平台。
- 对医疗产品有较高需求的欧亚大陆商业人士选择土耳其伊斯坦布尔医疗展览会开展业务和建立网络的理由是，土耳其的地理位置十分方便



伊斯坦布尔距离欧亚大陆大部分国家仅需3个小时的飞行时间，因此交通十分便利，也加强了土耳其伊斯坦布尔医疗展览会对整个欧亚大陆的重要性。

观众地理分布



2022年人数最多25个观众来源国 (不包括土耳其)

- 利比亚
- 伊拉克
- 伊朗
- 黎巴嫩
- 摩洛哥
- 乔治亚州
- 约旦
- 埃及
- 巴基斯坦
- 保加利亚
- 乌兹别克斯坦
- 苏丹
- 阿尔及利亚
- 阿塞拜疆
- 突尼斯
- 巴勒斯坦
- 德国
- 波兰
- 罗马尼亚
- 塞尔维亚
- 哈萨克斯坦
- 马其顿
- 科索沃
- 阿尔巴尼亚
- 以色列

展会构成

土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是医疗行业的专业商务平台，来自全球各地的供应商和买家汇聚一堂，以线上和线下的方式展开交流和交易。土耳其伊斯坦布尔医疗展览会布局结构合理，并在数字平台上为在线观众提供商务联系计划，以便快速、轻松地找到各类医疗和医疗保健的产品和服务。

展出产品类别



电子医疗设备
及医疗和实验技术



矫形外科、理疗、
康复治疗



耗材与用品



医院建筑和医疗机
构管理



OTC (非处方药)

查看更多关于产品类别的信息
www.expomedistanbul.com

参展目的

- ✓ 发现新的国际市场潜在客户
- ✓ 参展目的是在土耳其市场上寻找新的潜在客户
- ✓ 推广新的产品和服务
- ✓ 寻找分销商、代表和经销商
- ✓ 跟上竞争者和趋势潮流
- ✓ 强化现有的业务关系
- ✓ 提升公司形象

观展目的

- ✓ 扩大业务网络
- ✓ 尽可能多地进行商务洽谈
- ✓ 了解新技术和新趋势
- ✓ 与展商举行预定会议
- ✓ 参加科学活动和研讨会

忠诚度 97%

97%的展商愿意参加2023年的展会。

总体满意度 97%

97%的展商对本届展会总体满意。

目标观众符合预期度 96%

96%的展商认为2022年土耳其伊斯坦布尔医疗展览会的观众构成达到了他们的预期。

*基于2022年土耳其伊斯坦布尔医疗展览会的展商和观众调查结果。

回头率 95%

95%的参展观众表示将再次参加2023年的土耳其伊斯坦布尔医疗展览会。



总体满意度90%

90%的观众总体对展会感到满意。



BIÇAKÇILAR医疗器械
土耳其展商



“这届展会满足了我们的期望。有很多土耳其境外的观众也来参展。我们会考虑明年继续参展。”

“对于那些想要打入土耳其市场及其周边地区的公司来说，土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是一个非常好的贸易展会。通过这个展会，我们可以在土耳其市场开拓新的商机，并结识重要买家。展会主办方能提供很多帮助，与他们合作很轻松。他们竭尽全力确保我们的需求得到满足。非常感谢主办方，明年见。”

ICONIC MEDICARE
马来西亚展商



“这是我们第一次参展，无可挑剔的体验。展会组织得很好，内容丰富，绝对超出了我们的预期。这次展会提供了有价值的商机。来到我们展位的观众都想进一步了解我们公司。主办方在整个过程中工作都非常高效，我们已经迫不及待想参加下一届展会。”

RUMA FARM LLC
哈萨克斯坦展商



YUWELL
中国展商



“我们见到了来自世界各地的客户。展会达到了我们的预期。能参加这次展会真的很棒。我们希望展会的规模一年比一年大。”

“这一届展会超出了我们的预期。我们也参加了线上会议。土耳其伊斯坦布尔医疗展览会采用混合模式真的很棒。在展会开始之前，我们就能与与我们在线会谈的客户现场展示我们的产品。我们打算未来几年都要参加这个展会。”

ÜZÜMCÜ医疗器械
土耳其展商



“我们很高兴能在本展会中参展。我们想说的是，这是波兰企业发展局第一次参加该展会。我们参加这次展览的目的是展示和推广波兰的医疗设备。所有参加波兰馆展会活动的波兰公司都有机会推广其产品，并与观众以及该地区的其他展商举行商务会议。在此次展会上，会议数量和观众质量都非常令人满意。波兰的公司有机会与外国同行建立新的业务联系，并希望其中一些联系能带来进一步的合作。”

波兰企业发展局
波兰展商



展商评价



“我们对展会非常满意。对我们来说，尽可能多地吸引土耳其境外的观众非常重要，结果是我们确实做到了。线上会议已经成为日常。所以我们参加了土耳其伊斯坦布尔医疗展览会的线上会议。展会组织得很好。”

ELEKTRO-MAG
土耳其展商



“这是我们第一次参加土耳其伊斯坦布尔医疗展览会，但明年我们还会再来参展。我们公司专注于影像解决方案，在这里我们看到了很多竞争对手。要想在土耳其、中东及其周边地区拓展业务，这里是最佳的场合。”

MEDISONO LLC
美国展商



“在经历了两年的困难时期后，土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是这一行业各项展览的一个绝佳起点。作为一家紧急医疗设备的制造商，我们对参展期间收获的经验 and 取得的结果感到满意。我们遇到了一些人，他们非常注重质量并对意大利制造的产品感兴趣，在我们看来，这两点就是我们在这一地区发展的两个基本方面。”

OSCAR BOSCAROL S.R.L.
意大利展商



“我们也会参加其他国际贸易展览会，但土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是我们必须参加的展会。我们有机会与新老客户会面。今年各界对展会的强烈兴趣让我们非常满意。”

MY MEDIKAL
土耳其展商



“我们参加土耳其伊斯坦布尔医疗展览会已经4年。我们认为这是这一领域最重要的贸易展会。我们仍然与我们在这里遇到的客户保持着业务关系。”

ORZAKS İLAÇ
土耳其展商



“展会上的一切都井然有序。今年的展会上我们结识了来自土耳其以及中东的新客户。明年我们肯定还会来参展的。”

LINKFAR HEALTHCARE GMBH
德国展商



“这是我们在新冠疫情大流行之后的第一次参展，因此，我们关于此次贸易展会的心情也是非常忐忑。然而，事实证明，参加此次土耳其伊斯坦布尔医疗展览会是一次极好的体验。所有三个目标；拥有高质量的观众，拥有理想到场观众人数，以及推广我们的产品和品牌，都成功得到了实现。我们希望能土耳其有一个良好的立足点。这一展会还有理想的区域覆盖率。我们遇到了许多来自土耳其邻国的人。我们肯定会参加2023年的展会，并且我们的参与度将会更好、更全面深入。我们在此也非常感谢组织团队提供的卓越协助。”

GERATI HEALTHCARE PVT.LTD.
巴基斯坦展商





普通观众概况

- 卫生部代表
- 公司所有人、合伙人、总经理、CEO
- 公立和私立医院的采购经理
- 学者、医生、护士、医院管理人员
- 医疗技术人员
- 实验室管理人员和技术人员
- 药剂师
- 牙医
- 分销商
- 实验室和临床负责人

2022年展会主要观众

医疗公司 - 28%

医疗机构 - 23%

诊所、成像中心、物理治疗中心、疗养院、医疗保健中心、牙科护理中心、美容和植发中心

私立医院 - 18%

公立医院、城市医院和大学医院 - 16%

药房 - 7%

医疗协会 - 4%

医药公司 - 4%

保险公司 - 3%

职业健康安全中心 - 3%



VIP特邀买家计划



每年，土耳其伊斯坦布尔医疗展览会都会邀请来自土耳其国内外的特邀买家。特邀买家将参加土耳其伊斯坦布尔医疗展览会并与展商召开B2B会议，以建立未来业务关系。

VIP买家概况

- 1 卫生部代表、医院高层、健康主管
- 2 医疗联盟和协会高层
- 3 公立和私立医院的医疗顾问、采购经理、主任医师
- 4 世界各地名列前茅的医疗设备贸易商和分销商



创新展区



创新展区欢迎有志在医疗领域引入其创新产品和服务的初创公司加入这一专区汇集初创公司，可以在此轻松接触到各种天使投资人和买家。



创新展区构成

- 初创公司展区
- 产品介绍展区
- B2B会议展区
- 产品展示展区

支持单位

ISEK
Istanbul Sağlık Endüstrisi Kümelenmesi

MA&IAD
TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİ VE
TEDARİKÇİLERİ DERNEĞİ



土耳其
观众



“我是土耳其一家私营连锁医院的采购经理。每年我都会来参加这个展会。许多家医疗公司都齐聚一堂，这真是太棒了。这对我来说是一个独特的机会，让我可以亲眼看到产品，并将这些产品与竞争对手的进行比较。从这方面来说，这一贸易展会对医疗专业人员非常重要。”

伊朗
观众



“我们从事医疗产品的进出口业务。这里是与制造商进行直接对话并理清所有必要细节的最佳场所。”

乌兹别克
斯坦观众



“我是代表乌兹别克斯坦的一家诊所来参加展会的，我发现展会上有许多全新的医疗公司可以向我们诊所提供医疗设备。”

“我们是通过土耳其的供应商了解到的这一展会。在这里，我们找到了大多数在国内没有的医疗设备。在当前时期，本届展会对于我们商人来说非常重要。是制造商、分销商和最终用户洽谈的完美中心。”

坦桑尼
亚观众



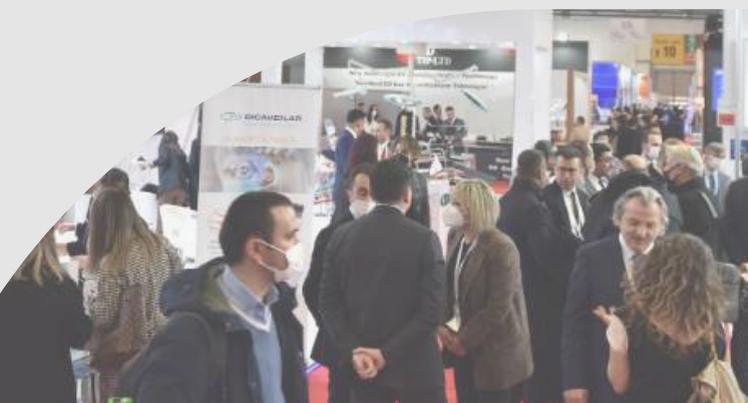
“我觉得本届展会是很有趣的一届展会。产品各式各样，种类真的很丰富。作为观众，这对我来说是很有益的。”

摩洛哥
观众



“我们是巴基斯坦的一家分销商，我来参加此次展会是为了拓展公司的业务组合。就本届展会而言，有无限的商机。大家可以在展会上与本地和国际制造商建立联系。”

巴基斯
坦观众



线上活动

通过“商务配对平台”实现线上互动

通过在土耳其伊斯坦布尔医疗展览会“线上+线下”模式下提供的**商务联系计划**，展商和观众可以在虚拟环境中保持联系，仍可以进行联系、互动和洽谈业务。**商务联系计划**为展商和观众提供了一个在线和现场的会议平台。归功于商务联系计划，展商只需点击一下鼠标，就能与潜在的买家或业务合作伙伴取得联系。在“**商务联系计划**”在线网络平台上开展展会前后的两场在线活动。

这两场活动分别是**2023年3月13日至17日的分销商活动日**和**2023年3月20日至4月3日的线上交流日**。

商务配对平台 有什么用处？

推荐

根据观众兴趣，在“商务配对平台”中向其推荐贵公司。



在线产品展示

可在展前、展会期间和展后搜索有关任何展商的产品及服务的详细信息、图片和视频。



安排您的在线会议

智能配对可实现最高效的在线会议，根据观众的兴趣将展商和观众虚拟地联系在一起。



轻松获取展商信息

观众可通过展会官网和在线平台轻松获取展商名单及其产品信息。



安排在线团队会议

在展商与观众保持联系的同时，仍可安排在线团队会议。



远程参展

您可以在家舒适地体验展会。即使您不在现场展会的展位上，也可以通过商务配对平台与观众进行在线交流。



2023年3月6-12日



BUSINESS CONNECT PROGRAM

在展会前安排好会议!

2023年3月13-17日
分销商活动日



BUSINESS CONNECT PROGRAM

分销商会议在此在线平台上举行。此外，医院和医疗机构在此与其供应商会面并建立联系。

2023年3月16-18日
土耳其伊斯坦布尔医疗展览会



伊斯坦布尔图雅普国际会展中心

展商和观众在展览中心会面并建立联系!

2023年3月20日-2023年4月3日
线上交流日



BUSINESS CONNECT PROGRAM

买家和供应商甚至在展会结束后仍保持联系!!

日程

线上

线下

线上

- 观众和展商可以查看彼此的概况，并将对方加入收藏夹。
- 通过发送连接请求，在在展会前安排好线上和现场会议。

- 医疗机构使用的各种设备、家具和系统
- 一次性卫生用品、一次性医疗用品和个人防护用品
- 电子医疗设备以及医疗和实验技术
- 膳食补充剂、医学护肤品、母婴用品

展商和观众可以在2023年3月16-18日在伊斯坦布尔Tüyap展览会议中心举办的现场展会上进行面对面的交流，并开展业务!

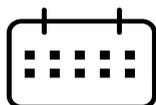
通过土耳其伊斯坦布尔医疗展览会“线上+线下”模式下进行线上互动

2023年3月20日至4月3日期间，展商和观众有较长的时间：

- 进一步建立联系
- 跟进他们的会议
- 达成未完成的交易
- 寻找新的客户和供应商

以上均可通过商务联系计划实现。

您可以在2023年3月6-12日在线安排您的会议，之后可轻松体验展会。



您是否正在寻找土耳其及周边地区的分销商？

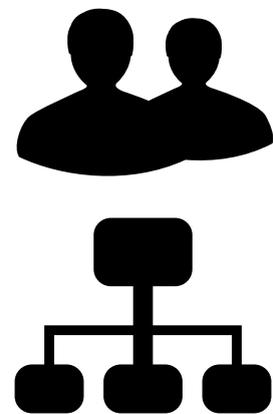
分销商活动日
2023年3月13日-17日



BUSINESS CONNECT
PROGRAM

如果是的话，欢迎您参加于2023年3月13日-17日在现场展会上举办的“分销商活动日”，该活动是商务联系计划的一部分。

- 即使无法参加现场展会，仍可与来自土耳其国内外的分销商并寻找代理品牌的在线观众展开交流。
- 只需在展商名录上填写您的资料，寻找与您匹配度最高的分销商。
- 然后您就可以在自己感觉舒适的地方登录您的账户使用。
- 您可以通过分销商的数据，向最符合期望的分销商发送连接请求。
- 对您的品牌和产品感兴趣的分销商也可以向您发出连接请求。
- 您可在虚拟展会开始之前，预先安排好您的会议。
- 您可播放您的公司简介视频，以虚拟方式接待潜在分销商。



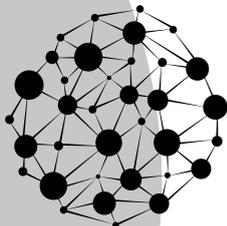
在展会结束后，继续保持人际关系

线上交流日 2023年3月
20日-4月3日



BUSINESS CONNECT
PROGRAM

展会结束后，您有一段较长的时间通过2023年3月20日至4月3日的商务联系计划与观众保持联系、建立联系以及寻找新客户。



无法出席现场展会? 可在家舒适地体验展会



为无法亲自到现场参加展会的展商提供远程参展套餐

- 您在自己的办公室或家中即可使用我们的在线网络平台。
- 展商只在特定时间参加与对其产品和服务感兴趣的潜在客户举行的在线会议，确保尽可能获得最佳结果。
- 我们负责管理您的现场展台，您的指定代表则负责接待所有的现场观众，同时密切关注展会的相关情况。
- 无需亲临现场展会便可找到土耳其及其周边地区的可靠新客户和业务合作伙伴。
- 我们将为您提供可持续的沟通，不受展会日期的限制。您将在展会结束后拥有更长时间来搜索、寻找、建立关系、评估并最终确定业务流程。

接触对土耳其及其周边地区对医疗产品有大量需求的新商业伙伴的良机，不容错过



无需前往现场，
充分利用展会



“我们是一家分子诊断产品制造商。很高兴能有机会远程参加本届展会。在本届展会上，我们通过展位代表认识了很多客户，与这些客户的交谈也让我们学到了很多。这是一次独特的体验。我们对展位代表向我们提供的大力帮助表示由衷的感谢。如果没有他们的帮助，本届展会就不可能成功举办。”

广州和实生物技术有限公司
中国
远程展商



可与您的销售代理联系，了解更多关于远程展商套餐的信息

TÜYAP会展中心



欧亚地区最大的国际会展中心。

- 120000m²室内和25000m²室外展出空间
- 展区总面积145,000m²，提供各种国际标准服务和设施
- 1家早餐厅
- 1家单点餐厅
- 1家蛋糕店
- 1家酒吧
- 33间多功能会议室，可容纳50至3000人
- TÜYAP Palas酒店，设有142间标准间、456间豪华间、6间无障碍房间、21间豪华套房、3间行政套房和2间总统套房，共630间客房。

展位选择

展位类型多样。有三个预设展位套餐方案可供选择，分别是基础套餐、豪华套餐和至尊套餐，也可预订光地展位，自行设计。

国家展馆

土耳其医疗展的许多国家馆由政府或行业主体构成。欲了解所在国家是否有国家展团，请与当地销售代理商联系。

远程参展套餐

即使无法出席现场展会，仍可通过我们的远程展商套餐参展，可以在自己感觉舒适的地方开展业务和建立联系。

赞助

增加品牌的线上线下曝光度。展位可从专业宣传套餐中选择，也可自行设计。

REED TÜYAP展会有限公司

www.reedtuyap.com.tr

联系我们：

☎ +90 212 867 11 00 expomed@reedtuyap.com.tr



地址/总部

土耳其伊斯坦布尔Tüyap会展中心

Cumhuriyet Mah. Eski Hadımköy Yolu Cad. 9/4, 34500 Büyüçekmece, İSTANBUL - TURKEY

☎ +90 212 867 11 00 ☎ +90 212 867 12 00
info@tuyap.com.tr

TUYAP FAIR AREAS • 阿达纳 ☎ +90 322 256 90 90 (Pbx) tuyapadana@tuyap.com.tr • 布尔萨 ☎ +90 224 211 50 81 (Pbx) tuyapbursa@tuyap.com.tr • 埃斯基谢希尔 ☎ +90 222 700 00 82 tuyapeskisehir@tuyap.com.tr
• 伊斯坦布尔 ☎ +90 212 867 11 00 - +90 212 867 12 00 tuyapistambul@tuyap.com.tr • 科尼亚 ☎ +90 332 346 29 30 (Pbx) tuyapkonya@tuyap.com.tr
• 萨姆松 ☎ +90 362 256 27 00 tuyapsamsun@tuyap.com.tr TÜYAP国内办事处 • 安卡拉 ☎ +90 312 440 89 92 (Pbx) tuyapankara@tuyap.com.tr • 伊兹密尔 ☎ +90 232 464 92 01 - 464 26 39 tuyapizmir@tuyap.com.tr
TÜYAP海外办事处 • 俄罗斯莫斯科 ☎ +7 495 775 3145 tuyapmoscow@tuyap.com.tr • 格鲁吉亚第比利斯 ☎ +995 322 251-781 tuyapgeorgia@tuyap.com.tr • 伊朗德黑兰 ☎ +98 2188191017 tuyaptehran@tuyap.com.tr
• SKOPJE - 北马其顿 ☎ +389 2 322 04 69 tuyapkopje@tuyap.com.tr

工作及工作之余，让您尽享舒适之感，同一地点，不见不散！

五星级Tüyap Palas酒店位于Tüyap会展中心内，酒店设有630间客房、33间会议室、可容纳1250人的大宴会厅、新茶点室、美食和饮料供应点，将竭诚为您服务。

预订联系方式

0 212 867 14 14 - 0 532 111 08 97

reservation@tuyappalas.com

tuyappalas@tuyappalas.com

www.tuyappalas.com [f](https://www.facebook.com/tuyappalas) [i](https://www.instagram.com/tuyappalas) [@](https://www.twitter.com/tuyappalas)/tuyappalas



Tüyap联系中心

