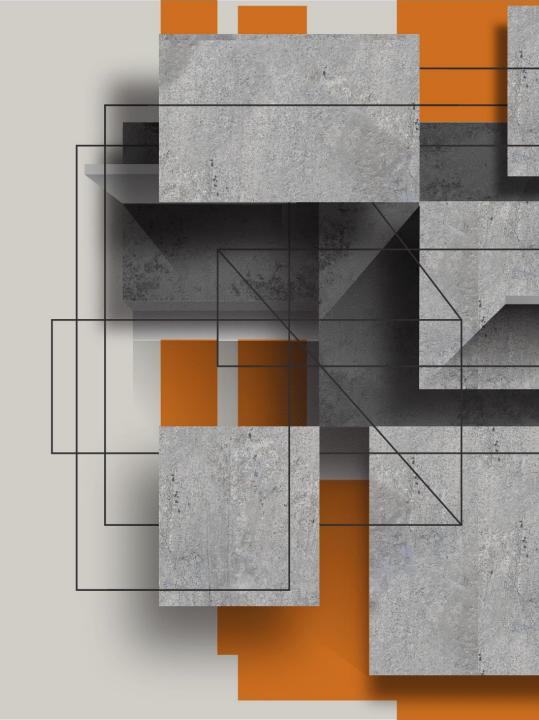
FEICON

2022年展后报告





展出领域

设备 装饰 装饰物 环境供暖和制冷 地板覆盖物 管道 电气 装修漆 金属制品、卫生洁具以及厨 房和卫浴产品 照明 自动化和安保 锁具、五金件和挂锁 专业服务和IT服务 交通和物流

外部







展会介绍

FEICON对于巴西和整个拉丁美洲土木和建筑市场的业内专业人士来说,极具参考价值。数千名展会观众将本展会视为建立业内关系网、获取行业知识与灵感的一场盛会,线下与线上展会的同步举办巩固了本展会的地位,广泛连通了市场,保障建立业务关系和开展业务经营全年不停歇。

这是拉丁美洲独一无二的展会,展商向追寻潮流趋势、新技术和灵感的零售商、批发商、建筑商、建筑师和决策者展示产品和服务。FEICON是具有丰富展会经验的大型展会,是巴西国内土木建筑行业考察的第一站。



参展理由



仅2022年展会,就有超过54000 名新联系人录入FEICON数据库



45小时的节目和88位发言嘉宾,包括专家、研究人员、经理和主要行业品牌的代表。



近10年来FEICON首日观 展人数最多



预登记人数超出预期30%, 等级的专业观众人数增加22%以上



我们是全球展会中每秒产生销售 线索最多的展会 (与全球的所有其他励展展会相比)

观众概况



82000

名观众

69% 的观众拥有购买力和投资资金



2022年展会后 观众对FEICON的忠诚度上升

18%



展后报告 • FEICON 2022

观众来源国



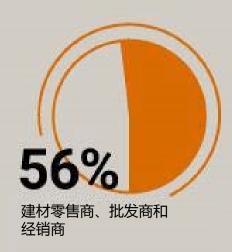


观众最感兴趣的领域





观众来源







69%的观众拥有购买力和投资资金•观众专业程度提高22%以上

展商















Franklin Electric

2200









ILUMI







由Votorantim、Gerdau和Tigre带领的最具规模 的建筑材料零售忠诚度计划。

主要赞助商

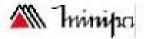


















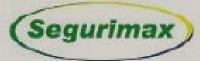
展商感言



Paulo Alessandro Delgado,

IFC/COBRECOM的商务经理,表示第26届FEICON展会显示出公众对创新更感兴趣。

"我们对IFC/COBRECOM成果相当满意。四天以来的海量观众给我们留下了深刻的印象,我们注意到观众越来越专注,也越来越专业。另一个亮点是,我们有大量客户参观了展台,开拓了新的商业关系。因此,我们预计未来几个月会有不错的业绩。"



Regenildo Bessoni,

SEGURIMAX的商务总监,指出3月份对公司具有战略意义,公司收入增加。

"我们的收入创历史新高,与今年2月份相比增长了22%。这些增长是在FEICON的第三天实现的,为此,各地分公司均在线上举行了庆祝活动。"

Trakita

Jussara Salles,

MAKITA的市场协调员,表示公司的战略是将展览与尝试结合起来。

"每次发布新品,我们都会制作一个成品用于展示,让参加展会的消费者可以看到它的实际效果,我们还将PAAKJTA品牌礼品店带上了展台,展示上衣、靴子、帽子和其他物品。"在我们参加的所有FEICON展会中,这一届的销量是最高的。我们售出了200多种不同的产品。我们还从经销商那里收到了过去六个月发布的所有产品的预购订单。"

FEICON 拥有极高 的曝光率



整个展会期间, 共发表了1849篇 关于FEICON的文章









展后报告 • FEICON 2022

FEICON及其线上影响力



• FEICON社交媒体页面共有超过 18万粉丝, 2022年展会带来了新 增粉丝57%



• 社交媒体的影响力提高70%



• 点击量增加68%



• 转化率提高52%



• 去年展会网站**访问量增加75%** (访问量最多的页面 - 展商名单)



• FEICON数据库增加54000条新线索,现已有超过500,000名专业独立观众

体验与内容









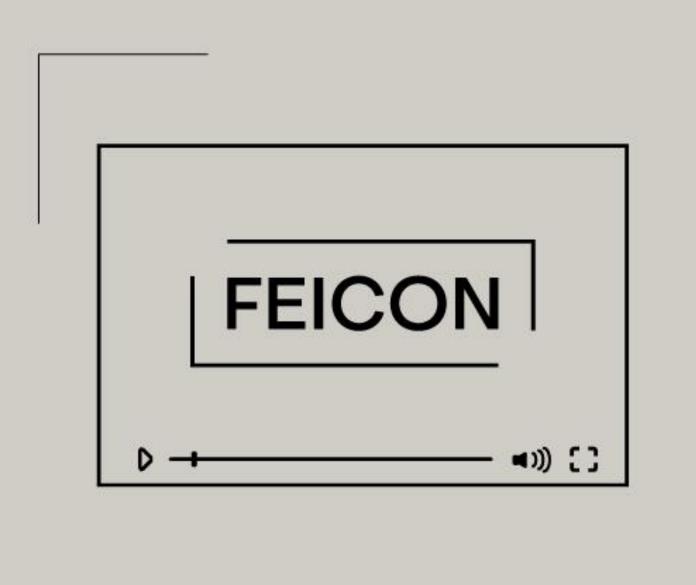


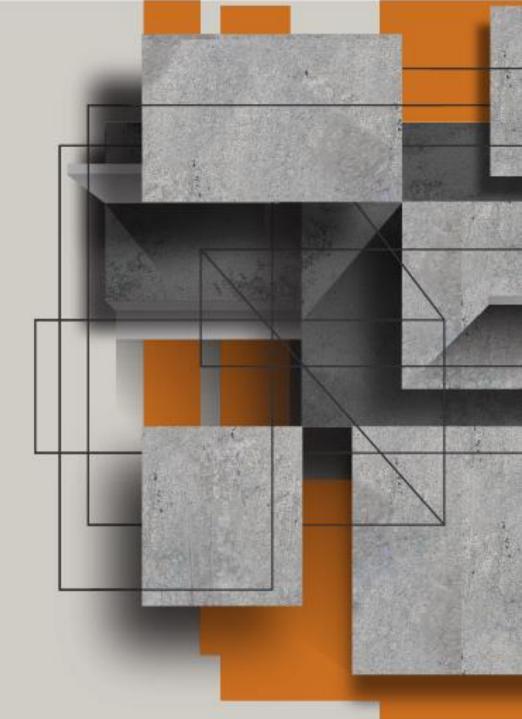




45小时• +88位发言嘉宾• +175%的会谈









(f) feiconoficial (ii) showcase/feicon-oficial

11-14日

2023年4月

巴西圣保罗展览中心 10:00 - 20:00 - 圣保罗

CATHY CAO

Cathy.cao@rxglobal.com

