

BCB
BAR CONVENT
SINGAPORE

2025年3月3日-4日

新加坡滨海湾金沙酒店

工艺邂逅机遇

国际酒吧饮品食品及
设备展览会



barconventsingapore.com

f @ in @barconventsingapore

欢迎参加新加坡BCB展 亚洲顶级行业平台 - 工艺与机 遇邂逅之地

舞台已搭建好，欢迎所有厂商参展，展示卓越品质、激发感官体验、建立持久战略伙伴关系。

酒吧和饮料业专业人士将深度体验一系列精心策划的活动，探索最优质的烈酒，向行业领袖学习，并建立联系，共同塑造调酒行业的未来。

让我们携手打造卓越的新标准，将亚洲鸡尾酒界推向新的高度。



点击查看2023年展会精彩集锦



成功的关键要素



入门社区

提供精心策划、以商业为中心、教育内容丰富多样的环境，与亚洲领先的酒吧店主、调酒师、餐饮总监、分销商和合作伙伴建立联系。



专家教育

全球领先的行业专业人士主讲30多场涵盖关键市场主题的教育会议，助您激发灵感。



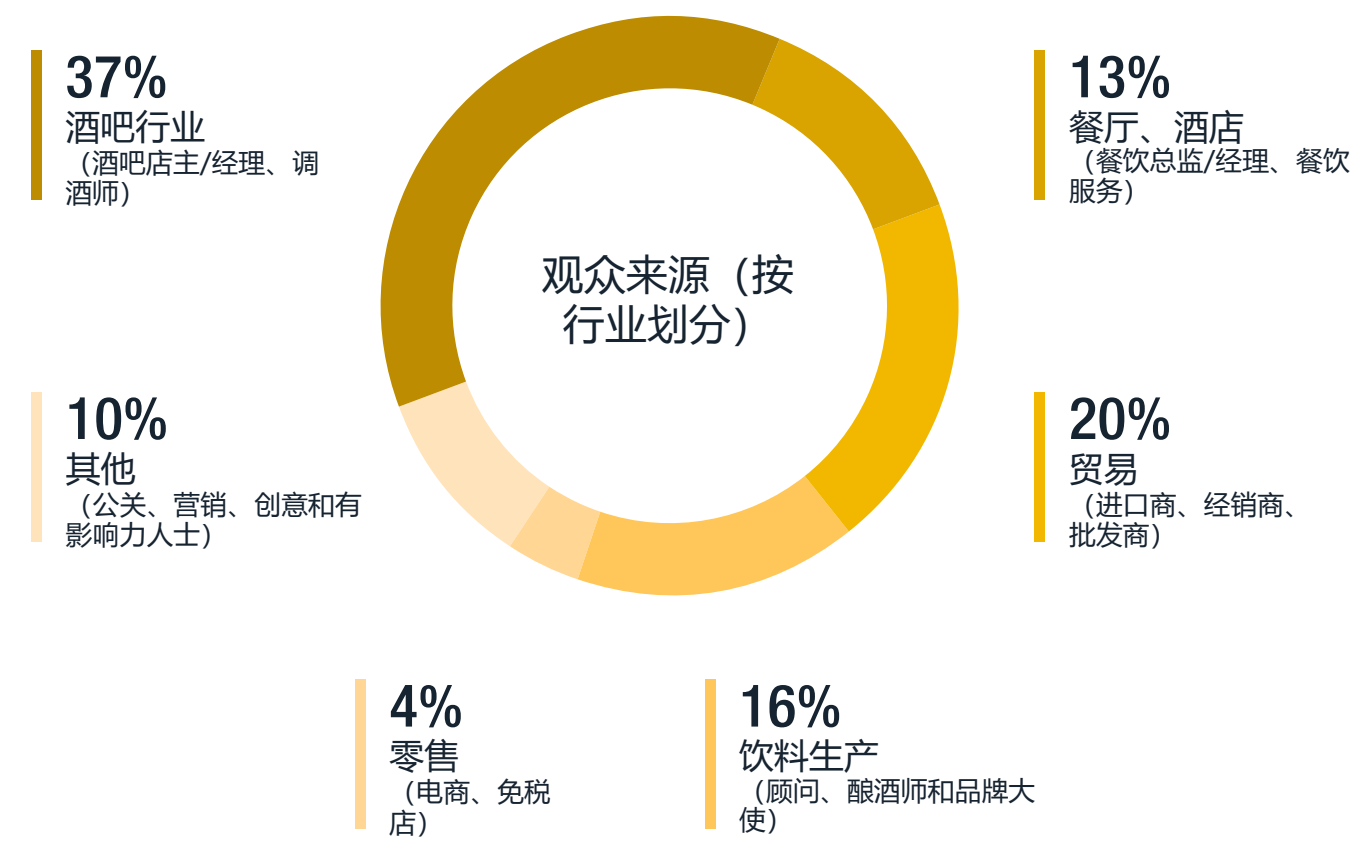
品牌培育

打造并分享您独特的品牌故事。通过引导品尝、品牌活化和定制体验，吸引更多人关注您的品牌。



在新加坡BCB展您将见到

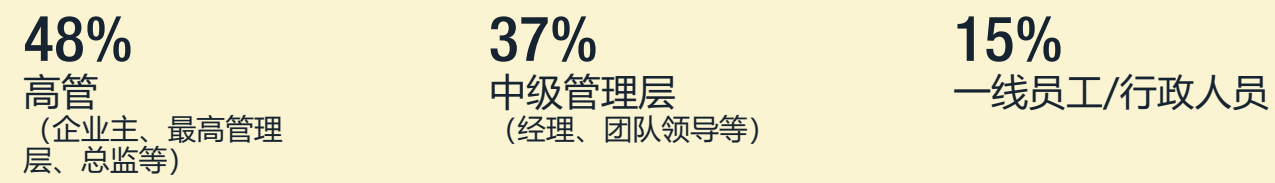
与 **3,000名充满热情** 且极具影响力的酒吧和饮料行业专业人士交流，共同塑造亚洲调酒业的未来。



*2023年新加坡国际酒吧饮品食品及设备展的统计数据

在同一地点一次性见到85%的关键决策者

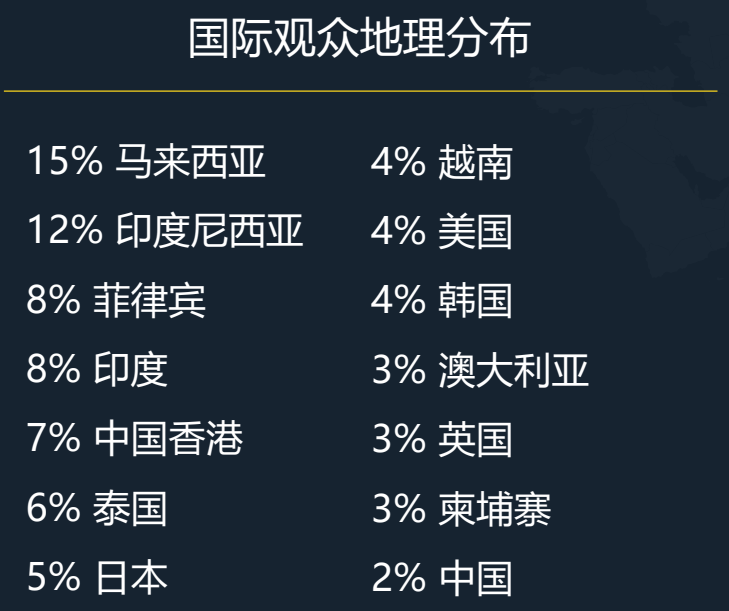
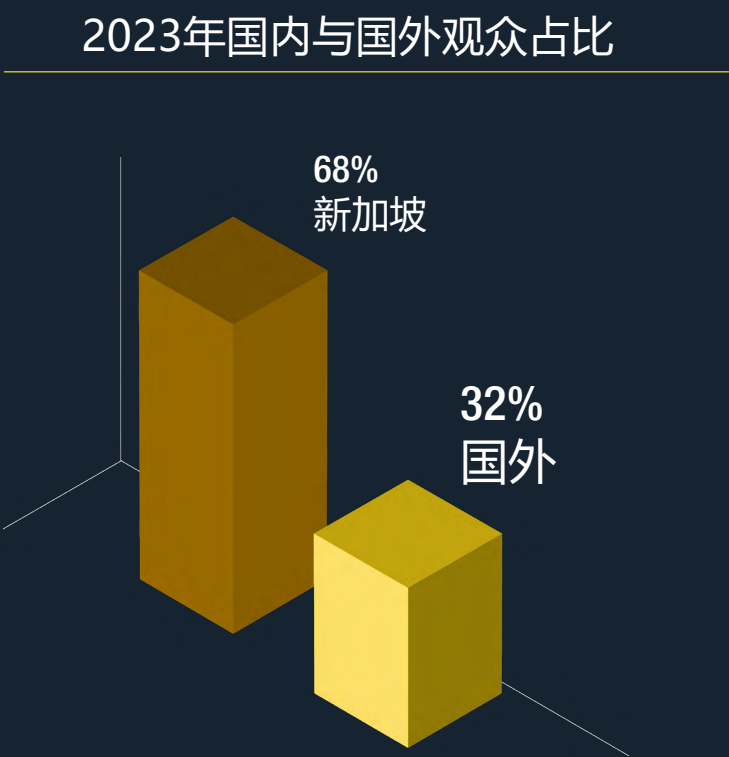
观众来源（按职级划分）



*2023年新加坡国际酒吧饮品食品及设备展的统计数据

市场分布

来自 **44个国家和地区**的行业专业人士参与的国际盛会



*2023年新加坡国际酒吧饮品食品及设备展的统计数据



观众感言



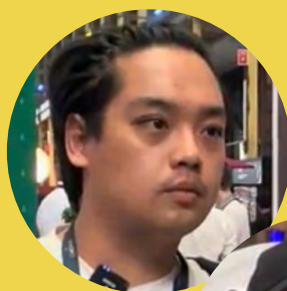
“错过BCB 2023就错过了你调酒生涯的一大高峰！这是一次与其他调酒师和酒吧专业人士聚会交流的好机会。”

Reynan Ramos
Okada Manila, 菲律宾



“BCB最棒的一点就在于帮助品牌和业界朋友建立联系。”

调酒师,
Potato Head Singapore



“我们来参展是因为我们即将在上海创办自己的酒吧，我们从演讲嘉宾的发言中学到了一些非常有价值的观点。能把整个行业聚集起来分享经验的机会并不多。”

John Wang和Dre Yang,
中国Pony Up酒吧



展商感言



“展会过程中我们成功和调酒师以及酒吧店主建立了联系。”

Rianna Juarez,
Tanduay Rum业务拓展专员



“有很多经销商、很多酒吧参展，演讲也很棒。参展人数非常多，绝对值得的一次经历。”

Bran Hill,
Tokki Soju酿酒大师兼创始人



“参加BCB为我们带来了许多机会，尤其是当地的业务机会。”

Jessica Lim,
Woodstock Beverages总监

定向机会满足您的需求

产品展示

在精心策划的展会上，展示来自全球各地的手工精酿和优质产品，将您的品牌推向行业巅峰。

教育大师班

让客户了解您产品的独特性，激发未来调酒杰作的灵感。

品牌活化

每个人都参与其中，成功之路才会更加甜蜜。让您的客户通过独特的体验来想象和激发卓越的创意。



有针对性的人脉支持

与关键买家和合作伙伴建立联系，让您的业务更上一层楼。无论您的目标是获取重要新客户，还是开拓新的战略市场，我们都能为您提供有针对性的买家和人脉支持，满足您的业务需求。

品牌宣传

吸引调酒界参与您最新的竞赛、奖励和合作活动。新一代支持者正在等着您。



定制化解决方案，实现您的目标



销售线索捕获

轻松生成销售线索！
在展会期间，可使用您的手机收集潜在客户信息，并可在活动结束后收到包含有潜在客户关键数据的完整名单。



商业配对

引导未来客户参观贵公司展位！ BCB展会观众将收到基于自己兴趣爱好由AI驱动的个性化推荐，让贵公司在他们的日程中占据首位。



展商展厅

首要位置！ 位于行业精英齐聚、品牌探索与研究的核心展示位置。各种功能可帮助贵公司在展会举办前最大限度地提高曝光率。



精准宣传覆盖全世界

万众瞩目！ 有新产品或令人兴奋的机会吗？通过BCB展会的社交渠道将好消息传递给您的目标受众。



BENCHMARK专业版

在竞争中脱颖而出！
实时提升并监控您的在线表现，利用洞察力让您识别并抓住机遇。



专题采访

现场直播！ 在BCB展会现场，由BCB大使在您的展会上主持一场专题采访，高调宣传贵公司品牌。访谈内容将于展会后在所有BCB频道上进行分享。

BCB展会现场直播

满足各种业务需求的套餐

	经典套餐	特色套餐	高级套餐
		品牌建设	品类领导者
展会前			
展商展厅	青铜	白银	黄金
Benchmark（专业版）	✓	✓	✓
电子邀请函模板	✓	✓	✓
团体欢迎社交媒体帖子		✓	✓
电子邮件营销(EDM)的团体欢迎功能		✓	✓
观众门票折扣 - 10%		✓	✓
（展商的品牌或产品）有机会在BCB的宣传和公关活动中得到展示和推广		✓	✓
网页横幅广告 - 子页面/主页			✓
社交媒体专帖 - Facebook、IG和LinkedIn			✓
在新加坡BCB展会官方网站上发布1次展前专题视频/访谈（内容由展商提供）			✓
活动周			
免费2天观众门票	5	10	20
现场展商名单	✓	✓	✓
销售线索捕获	✓	✓	✓
商业配对 - 展商推荐服务	-	✓	✓
数字激励礼包	-	-	✓
在现场活动地图上展示公司Logo	-	-	✓
展会后			
BCB展会品牌大使现场专访（展出发布）			✓



定制展位方案

就像从一张未绘制的画布开始绘画一样，生动呈现贵公司的独特品牌形象，让顾客通过您的作品和酒吧中的精彩故事，踏上一段身临其境的探索之旅。有大量机会和配置方案可以探索，以满足您的创意想法并且符合现有资源的情况。



组合展位 (9平方米)

此展位是多品牌所有者或分销商展示其产品核心系列的完美、无忧解决方案。
组合展位的设计可理想展示两到三种品牌。



- 包括:
- 双层可上锁吧台 (2m长 x 1 m高/1 m深)
 - 展商品牌标识 (2m长 x 1m高)
 - 1个展示架 (2m长 x 2.5m高 x 0.5m深)
 - 6个壁式展架 (1m长x0.5m高x0.5m深)
 - 展商品牌标识 (2m长 x 0.55m高)
 - 背墙和侧墙
 - 2把吧椅
 - 2个100w可调臂射灯
 - 1个13A电源插座
 - 提供冰块和品尝杯



单一品牌展位

此展位为单一品牌所有者和年轻的手工酿酒师提供理想的现成解决方案。

- 包括:
- 双层可上锁吧台 (2m长 x 1 m高/1 m深)
 - 展商品牌标识 (2m长 x 1m高)
 - 1个展示架 (2m长 x 2.5m高 x 0.5m深)
 - 6个壁式展架 (1m长 x 0.5m高 x 0.5m深)
 - 展商品牌标识 (2m长 x 0.55m高)
 - 1把吧椅
 - 2个100w可调臂射灯
 - 1个13A电源插座
 - 提供冰块和品尝杯



展位和套餐价格

展位面积 (平方米)	经典套餐	特色套餐	高级套餐
单一品牌 (5平方米)	S\$ 5,450.00	S\$ 6,850.00	-
组合展位 (9平方米)	S\$ 9,155.00	S\$ 10,555.00	-
12	S\$ 9,740.00	S\$ 11,140.00	-
18	S\$ 14,060.00	S\$ 15,460.00	-
24	S\$ 18,140.00	S\$ 19,300.00	S\$ 24,420.00
36	S\$ 26,660.00	S\$ 27,700.00	S\$ 32,580.00
48	S\$ 35,180.00	S\$ 36,100.00	S\$ 40,740.00
72	S\$ 52,220.00	S\$ 52,900.00	S\$ 57,060.00

*12平方米以上的展位为光地展位。
如需面积更大的展位，请直接与我们联系获得定制化解决方案。



实现最大化成功的关键工具

品牌激活	价格*
官方BCB赞助的嘉宾轮值活动	S\$ 2,000
流动样品赞助	S\$ 2,000
品鉴/教育大师班	S\$ 1,750
迎宾饮料赞助	S\$ 3,000
品牌推广	
展会包赞助	S\$ 4,000
品牌广告牌	请求提供方案和价格
活动工作人员T恤赞助	S\$ 4,000
地面贴纸广告	请求提供方案和价格
悬挂横幅广告	请求提供方案和价格
官方展会胸牌赞助	S\$ 5,000
官方挂绳赞助	S\$ 8,000
现场地图广告	S\$ 700
观众登记区赞助	S\$ 15,000
数字化	
专属电子邮件营销	S\$ 1,500
数字激励礼包插页	S\$ 700
数字激励礼包赞助	S\$ 2,000
电子邮件营销(EDM)横幅广告 - 电子邮件内容	S\$ 2,000
展商展厅 - 金级	S\$ 1,200
注册平台赞助商	S\$ 8,000
网页横幅广告 - 子页面	S\$ 1,500

*有些项目的价格可能不包括产品成本。
有关详细信息，请咨询BCB展会团队。



探索您在新加坡BCB 展会上的机遇

准备好参加展会
了吗？

参展联系

Henry Stonham

高级项目经理

henry.stonham@rxglobal.com

提交咨询



加入社区

f @ in @barconventsingapore
barconventsingapore.com